

Persbericht

Jaarresultaten 2025

Brussel, 13 maart 2026

BNP Paribas Fortis behaalde in 2025 een nettowinst van 2,6 miljard euro

BNP Paribas Fortis boekte in 2025 goede geconsolideerde resultaten. Ze werden gedreven door groei in de bedrijfsactiviteiten, maar beïnvloed door de normalisatie van de prijzen van tweedehandswagens bij Arval. Het toekenbare nettoresultaat aan de aandeelhouders bedroeg 2.577 miljoen euro.

Verklaring van Michael Anseeuw, CEO van BNP Paribas Fortis

❖ De volatiele omgeving waarin we opereren

Toen R.E.M. in 1987 zong over "the end of the world as we know it", denk ik niet dat Michael Stipe het jaar 2025 in gedachten had. Toch doen de gebeurtenissen van dit en vorig jaar velen onder ons daar sterk aan denken. 2025 was een jaar van omwentelingen op vele vlakken, wat aanzette tot reflectie over de fundamenteën van onze samenleving, economie, bedrijven en onszelf.

Geopolitieke spanningen liepen in 2025 onverminderd op en werden steeds onvoorspelbaarder. Naast de langdurige conflicten in Oekraïne en het Midden-Oosten konden zelfs eerder stabiele regio's plotseling brandhaarden worden, zoals bleek uit het onverwachte geschil tussen bondgenoten over Groenland. Tariefschokken en de 'Bevrijdingsdag' in de VS, samen met spanningen binnen de NAVO en de EU – zoals het Euroclear-debat illustreerde – ondermijnden het vertrouwen verder. Dat alles speelde zich af tegen de achtergrond van exponentieel groeiende AI-investeringen en -capaciteiten, die een technologie- en efficiëntiewedloop aanwakkerden tussen landen en bedrijven.

Ondanks al die turbulentie presteerden de markten in 2025 uitstekend, alsof al die gebeurtenissen vanuit marktperspectief eerder 'non-events' waren. De S&P 500 steeg met een totaalrendement van 16% (exclusief dividenden) in 2025, wat drie opeenvolgende jaren van uitzonderlijke prestaties afsloot. Intussen zette de BEL 20 met een stijging van 19,1% de beste prestatie neer in vijf jaar en klom hij voor het eerst boven het niveau van voor de financiële crisis van 2007. De goudprijs kende in 2025 een recordstijging. Niet verrassend, gezien de wereldwijde spanningen. Ondertussen bleven de olie- en gasprijzen relatief stabiel, al lagen ze in Europa hoger dan elders. De Europese rentetarieven daalden en stabiliseerden op 2% dankzij een lagere inflatie, die in België 2% bedroeg. Wat de Belgische handel betreft, is de verschuiving het duidelijkst zichtbaar in de relatie met China: de invoer uit China is sinds 2020 bijna verdubbeld, terwijl de Belgische uitvoer naar China stabiel bleef of licht daalde.

Over het geheel genomen hield de Belgische economie in 2025 goed stand. De woningmarkt bleef stabiel en de consumptiebestedingen constant, terwijl bedrijfsinvesteringen bleven schommelen. We verwachten dat de Belgische economische groei in 2025 (1,1%) zal aanhouden in 2026, onder het eurozonegemiddelde.



**BNP PARIBAS
FORTIS**

❖ **Ons evoluerende bankmodel**

Het bankmodel van BNP Paribas Fortis is gebaseerd op diversificatie, zowel in bedrijfsactiviteiten als geografisch, met universele banken in vier Europese markten en gespecialiseerde financiële activiteiten in 28 markten wereldwijd. Als onderdeel van BNP Paribas geeft dat model ons een sterke positie om onze klanten te bedienen in deze volatiele en onzekere tijden. We versterkten onze positie als bankverzekeraar-distributeur door ons aandeel van 25% in AG Insurance te verkopen (afsluiting in het tweede kwartaal van 2026) en een nieuwe distributieovereenkomst van 15 jaar met AG af te sluiten. Die langetermijnsamenwerking laat ons toe om onze verzekeringsdiensten verder te digitaliseren en te industrialiseren. Daarnaast verkochten we in 2025 ons aandeel in BNP Paribas Asset Management aan BNP Paribas in het kader van de overname van AXA IM. Dat leidde tot de creatie van een Europese leider in vermogensbeheer, met het doel onze distributiecapaciteit in innovatieve vermogensbeheeroplossingen zoals private assets verder te versterken.

❖ **Bevredigende geconsolideerde resultaten**

Onze omzet groeide met +7%* ondanks de impact van de normalisatie van de prijzen van tweedehandswagens bij Arval (+15%* exclusief die impact), ondersteund door alle business lines. Onze nettowinst bedroeg 2,6 miljard euro, -7%* op jaarbasis of +13%* exclusief de impact van Arvals tweedehandswagens. Dat ondanks een significante stijging van 124 miljoen euro in banktaksen en een toename van 251 miljoen euro in de risicokosten, voornamelijk in onze Turkse activiteiten.

Onze cost/income-ratio bedroeg 56% en het rendement op normatief eigen vermogen (RoNE) was 9,6%. Met een CET1-ratio van 13,3% en een Liquidity Coverage Ratio van 138% blijven we een goed gekapitaliseerde en veilige bank, volledig in staat om onze klanten te financieren doorheen de economische cyclus.

❖ **Sterke tweede helft van 2025 in België**

Onze activiteiten in België boekten in 2025 een nettowinst van 1,5 miljard euro, met een versnelling in de tweede helft van het jaar (+10% vs. de eerste helft, gecorrigeerd voor IFRIC 21), gedreven door hogere transformatiemarges, gestegen commissie-inkomsten en strikt kostenbeheer, ondanks de hoge banktaksen: in totaal stegen de verschillende bankheffingen met 83 miljoen euro of 24% tot 433 miljoen euro. De nettowinst (na banktaksen) steeg met 90 miljoen euro (+10%) in de tweede helft van het jaar in vergelijking met de eerste helft, voornamelijk dankzij hogere inkomsten van 141 miljoen euro (+6%), stabiele kosten, gedeeltelijk gecompenseerd door een stijging van de risicokosten met 35 miljoen euro.

De leningen stegen met 2,2% tot 156,5 miljard euro, terwijl de deposito's stabiel bleven op 162,0 miljard euro. In vergelijking met 2024 was er een verschuiving van termijnrekeningen naar zicht- en spaarrekeningen, en naar producten buiten balans (een stijging van 6,3% van de activa onder beheer voor buitenbalansproducten). We realiseerden een nieuweleningproductie van 35,2 miljard euro (+5,6%).

❖ **Duurzame groei van onze Belgische activiteiten**

• **Versterking van onze leidende positie bij bedrijfsklanten**

Onze bedrijfsklanten toonden veerkracht in 2025, hoewel de trends uiteenliepen. Bij grote ondernemingen werden veel fusie- en overnameactiviteit, internationale expansie en kapitaaltransacties vastgesteld, maar de sector kende opnieuw een uitdagend jaar met hoge energiekosten, concurrentie uit China en kostenbesparingsmaatregelen. Het vertrouwen van bedrijfsleiders bleef relatief laag, met weinig animo voor grote investeringen. De afgelopen jaren verschoven ze kapitaaluitgaven steeds meer van expansie naar stroomlijning en vervangingsinvesteringen zoals automatisering, digitalisering en verbetering van de energie-efficiëntie.

We versterkten onze leidende positie op de Belgische investment banking-markt in 2025 en vergrootten ons marktaandeel, waardoor onze Corporate & Investment Banking (CIB)-activiteiten nummer één werden in België, vóór Amerikaanse en andere buitenlandse banken. Dat werd onder meer ondersteund door een zeer sterke prestatie en goede positionering in Equity & Capital Markets (ECM) en Mergers & Acquisitions (M&A).



Opvallende transacties waren:

- Placement Agent voor een private placement van 850 miljoen euro en Joint Global Coördinator van Elia's emissie van 1,35 miljard euro aan nieuwe aandelen (rights issue). Dat was de grootste Belgische aandelenemissie sinds 2009 en toen de op een na grootste emissie in de nutssector in Europa sinds 2022.
- Een kapitaalverhoging van 545 miljoen euro en een obligatie-emissie van 600 miljoen euro voor de globale investeringsmaatschappij Sofina. Dat was de op twee na grootste kapitaalverhoging in België sinds 2015, en beide transacties hielpen Sofina om de capaciteit van zijn inzetbaar kapitaal te vergroten, zijn balansstructuur te optimaliseren en zijn financieringsbronnen te diversifiëren.
- Het aanbevolen en uiteindelijk succesvolle openbaar bod in aandelen (all-share exchange offer) van 3 miljard euro door Aedifica op Cofinimmo, wat het grootste Europese vastgoedbeleggingsfonds (REIT) in de gezondheidszorg creëerde, met een portefeuille van 12 miljard euro. Wij waren betrokken bij alle sleutelaspecten van de deal, van strategie, onderhandelingen en tactiek tot structurering, documentatie en uitvoering.

De nieuweleningproductie in Corporate Banking (inclusief CIB) steeg in 2025 met 11,9% ten opzichte van 2024. In het Local Business-segment noteerden we een stijging van 17% in verzekeringsprovisies, wat onze ambities als sleutelspeler in bankverzekeringen in dat segment bevestigt.

Wat onze cashmanagementactiviteiten betreft, liet onze leidende positie ons toe om de Belgische federale overheidsrekeningen over te nemen. Daardoor werd BNP Paribas Fortis de enige betalingsverstrekker voor de Belgische federale overheid, met meer dan 50 miljoen transacties per jaar.

Onze bedrijfsklanten maken massaal gebruik van onze digitale bankdiensten. Het aantal zakelijke gebruikers van onze digitale kanalen steeg met 19%, met een stijging van 51% voor mobiele gebruikers. De tevredenheid van bedrijfsklanten weerspiegelt zich in positieve Net Promoter Scores (NPS) in alle segmenten, die in 2025 verder stegen. Onder onze grote bedrijfsklanten beschouwt 89% BNP Paribas als hun hoofdbank. Bedrijfsleiders prijzen ons hoogwaardig relatiebeheer en de uitgebreide dekking van klantbehoeften. Bovendien werd BNP Paribas Fortis door Euromoney uitgeroepen tot 'Best Investment Bank', 'Best Bank for Large Corporates' en 'Best Transaction Bank' in 2025, terwijl Coalition Greenwich ons uitriep tot 'Best Bank and Share Leader for Large Corporates' en voor 'Cash Management'.

• **Toegankelijkste bank voor retail- en privatebankingklanten**

Het consumentenvertrouwen bleef in 2025 hoog en steeg tegen het einde van het jaar tot ongeziene niveaus sinds 2021. Met een gemiddeld vermogen van 555.000 euro in 2024 behoren Belgische huishoudens nog steeds tot de welvarendste van Europa. Die welvaart wordt ondersteund door wijdverspreid woningbezit. De Belgische hypotheekmarkt herstelde zich verder in 2025: het volume van hypotheekaanvragen dat we in 2025 verwerkten, steeg met 14%, met een gemiddeld leenbedrag voor een woningaankoop dat met 18% toenam.

Na de integratie van bpost bank en de lancering van onze Easy Go- en Easy Guide-serviceconcepten in 2024, lag de focus in 2025 op het verankeren van het nieuwe model bij onze meer dan 4 miljoen particuliere klanten. De klanttevredenheid, gemeten via NPS-scores, steeg verder bij onze retailklanten en bleef consistent hoog in private banking. Privatebankingklanten waren zeer tevreden over de dienstverlening van hun relatiemanagers. BNP Paribas Fortis werd uitgeroepen tot 'Best Private Bank in Belgium' door Global Finance en tot 'Belgium's Best Bank for Family Office Services' door Euromoney in 2025.

De toegankelijkheid van Affluent & Private Banking (A&PB) komt ook tot uiting in ons brede en lokaal ingebedde fysieke netwerk. Eind 2025 vertrouwden Affluent & Private Banking-cliënten op 30 Private Banking en Wealth Management Centres, terwijl Priority-klanten verder werden bediend in speciale zones via ons uitgebreide kantorennetwerk voor retail banking. Daarnaast staan de 656 bpost-kantoren ook ter beschikking van onze klanten, waardoor zij toegang hebben tot het grootste kantorennetwerk in België. Klanten kunnen ook gebruikmaken van onze digitale kanalen, zoals Easy Banking Web en Easy Banking App. In 2025 was 82,9% van onze A&PB-klanten digitaal betrokken via onze digitale kanalen.



De bank versterkt haar toegankelijkheid verder via Privilege Connect, een speciale prioriteitslijn die de klok rond (ook 's avonds en in het weekend) rechtstreeks en versneld toegang biedt tot gespecialiseerde adviseurs voor dringende of gevoelige zaken. In 2025 hadden onze relatiebeheerders bijna 1,5 miljoen interacties met onze klanten.

Om onze diensten nog toegankelijker en inclusiever te maken, voegden we de producten van BNP Paribas Nickel toe aan ons aanbod in Belgische postkantoren. Dankzij ons unieke lokale distributiemodel is Nickel nu, samen met BNP Paribas Fortis, het leidende distributienetwerk voor zichtrekeningen in België, met meer dan 1.100 verdeelpunten.

Onze Easy Banking App (EBA) blijft nieuwe gebruikers aantrekken. De app telt nu 2,7 miljoen actieve gebruikers en registreerde in 2025 1,24 miljard sessies. Onze pas gelanceerde virtuele assistent behandelde al meer dan 1 miljoen klantinteracties en behaalde een hogere oplossingsgraad van 75% dankzij AI-integratie.

❖ Onze medewerkers

Onze 13.000 medewerkers in België gaven blijk van veel autonomie en flexibiliteit doorheen het jaar en verhoogden hun productiviteit met bijna 3% dankzij onze interne AI-assistent Yara, die we uitrolden in de hele organisatie. We blijven investeren in ons personeel: in 2025 volgde elke medewerker 7 dagen opleiding. En we bleven gestaag aanwerven, met 435 nieuwe collega's. Onze strategische samenwerking met Accenture werd begin 2026 volledig operationeel. De consistent hoge employee Net Promoter Scores (eNPS) weerspiegelen de aantrekkingskracht van BNP Paribas Fortis als een sterke, hedendaagse en marktleidende bank.

Tot slot geven onze commerciële en financiële prestaties in 2025 in een zeer competitieve en snel veranderende markt – wat resulteerde in de 'Bank of the Year'-award van de Financial Times – ons een stevig fundament om op de efficiëntste manier aan de verwachtingen van klanten te voldoen. Het is onze ambitie om een financiële dienstverlener te zijn die altijd de klantbehoeften vooropstelt. Dat doel zou niet haalbaar zijn zonder de toewijding en flexibiliteit van al onze collega's, die ik oprecht wil bedanken. Ik wil ook onze klanten danken voor het vertrouwen dat ze blijven stellen in onze bank.

Michael Anseeuw
Chief Executive Officer



Groei van de business gesteund door alle geconsolideerde segmenten

LENINGEN AAN
KLANTEN³

EUR 273,0 MILJARD

+2,8%* vs. 31.12.2024

DEPOSITO'S VAN
KLANTEN⁴

EUR 213,0 MILJARD

+2,1%* vs. 31.12.2024

Aangehouden steun aan de Belgische economie

EUR 156,5 MILJARD
(+2,2%) portefeuille kredieten⁵ vs. 31.12.2024

EUR 162,0 MILJARD
(-0,5%) portefeuille deposito's⁵ vs. 31.12.2024

EUR 35,2 MILJARD
(+5,6%) productie leningen⁶ vs. 31.12.2024

EUR 110,4 MILJARD
(+6,3%) buitenbalansactiva onder beheer⁷ vs. 31.12.2024

Solide financiële structuur

Rendement op normatief eigen vermogen
(Return on Normative Equity)

9,6%

Common Equity
Tier 1 ratio

13,3%¹

Liquidity Coverage
Ratio

138%⁹

Geconsolideerde resultatenrekening

Excl. impact prijzen
tweedehandswagens
bij Arval

Opbrengsten

EUR 10.595 MILJOEN

+7%* vs. 2024

Kosten

EUR (5.969) MILJOEN

+10%* vs. 2024

Brutobedrijfsresultaat

EUR 4.626 MILJOEN

+3%* vs. 2024

Risicokost

EUR (641) MILJOEN

+9BP⁷ vs. 2024

Resultaat voor belastingen

EUR 4.154 MILJOEN

-3%* vs. 2024

Nettowinst

EUR 2.577 MILJOEN

-7%* vs. 2024

Opbrengsten

EUR 10.546 MILJOEN

+15%* vs. 2024

Kosten

EUR (5.969) MILJOEN

+10%* vs. 2024

Brutobedrijfsresultaat

EUR 4.577 MILJOEN

+21%* vs. 2024

Risicokost

EUR (641) MILJOEN

+9BP⁷ vs. 2024

Resultaat voor belastingen

EUR 4.105 MILJOEN

+15%* vs. 2024

Nettowinst

EUR 2.544 MILJOEN

+13%* vs. 2024



**BNP PARIBAS
FORTIS**

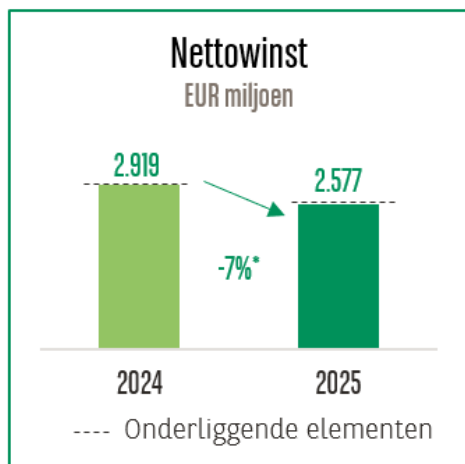
Geconsolideerde resultatenrekening en kerncijfers & ratio's

In miljoen EUR	2025	2024	Totale wijziging ¹⁰		Herwerkte elementen		Wijziging excl. herwerkte elementen ¹¹	
			Δ EUR	Δ %	2025	2024	Δ EUR	Δ %
	a	b	c	d	e	f	g	h
Nettobaten van het bankbedrijf	10.595	10.292	303	+3%	45	395	653	+7%
Algemene bedrijfskosten	-5.969	-5.640	-328	+6%	-62	-266	-532	+10%
Brutobedrijfsresultaat	4.626	4.652	-26	-1%	-17	129	121	+3%
Risicokost	-641	-390	-251	+65%	-1	-23	-273	+75%
Bedrijfsresultaat	3.985	4.262	-277	-6%	-18	106	-153	-4%
Aandeel in nettoresultaat geassocieerde deelnemingen	412	465	-53	-11%	60	149	37	+12%
Andere niet-operationele elementen	-243	-281	38	-14%	-243	-281	0	n/a
Resultaat voor belastingen	4.154	4.446	-291	-7%	-201	-26	-116	-3%
Winstbelastingen	-1.124	-1.160	36	-3%	-41	-66	10	-1%
Minderheidsbelangen	-453	-367	-86	+23%	127	103	-110	+23%
Resultaat toewijsbaar aan aandeelhouders	2.577	2.919	-341	-12%	-115	11	-216	-7%

In miljoen EUR	31 december	31 december
	2025	2024
Balans		
Totale balans	392.202	379.846
· waarvan leningen aan klanten	273.031	269.116
· waarvan deposito's van klanten	212.956	211.448
Totaal eigen vermogen	31.186	28.757
Totaal risicogewogen activa (RWA) ¹	186.576	172.505
Rentabiliteit		
Kosten-batenratio ¹²	56,3%	54,8%
Rendement op normatief eigen vermogen ¹³	9,6%	14,5%
	31 december	31 december
	2025	2024
Solvabiliteit		
Common Equity Tier 1 ratio (CET 1 ratio) ¹	13,3%	14,0%
Tier 1 ratio	15,2%	16,2%
Totale kapitaalratio	17,8%	19,0%
Liquiditeit		
Liquidity Coverage Ratio	138%	139%
Net Stable Funding Ratio	109%	112%



Analyse van de financiële prestatie in 2025

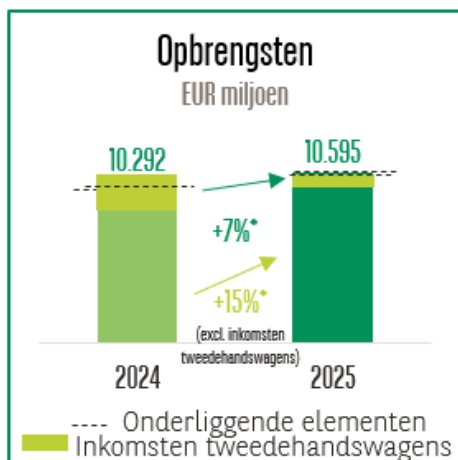


BNP Paribas Fortis boekte in 2025 een geconsolideerde nettowinst toewijsbaar aan aandeelhouders van 2.577 miljoen euro. In vergelijking met 2024 vertoonde de gerapporteerde nettowinst een daling van -12%.

Wanneer de herwerkte elementen buiten beschouwing worden gelaten¹¹, vertoonde de onderliggende evolutie van de nettowinst toewijsbaar aan aandeelhouders een daling van -7%* wegens de aanhoudende normalisatie van de prijzen van tweedehandswagens bij Arval. Exclusief die impact, stijgt de nettowinst met +13%*.

De onderstaande analyse concentreert zich op die onderliggende evolutie¹¹. de consolidatiekring omvat BNP Paribas Fortis¹⁴ in België, BGL BNP Paribas¹⁴ in Luxemburg, Turk Ekonomi Bankasi¹⁴ in Turkije, Arval & Leasing Solutions¹⁴ en Andere entiteiten¹⁴.

Groei van de opbrengsten (+7%*) ondersteund door alle activiteiten maar geïmpacteerd door prijzen van tweedehandswagens bij Arval (+15%* exclusief die impact)



Bij BNP Paribas Fortis stegen de opbrengsten vergeleken met 2024, met een versnelling in de tweede helft van het jaar, door hogere nettorente-inkomsten op deposito's terwijl de nettorente-inkomsten op leningen onder druk bleven staan door de druk van de concurrentie en dat ondanks hogere volumes. De opbrengsten van de Corporate & Institutional Banking-activiteiten waren hoger dan in 2024 dankzij een goede prestatie van de marktactiviteiten voor klanten.

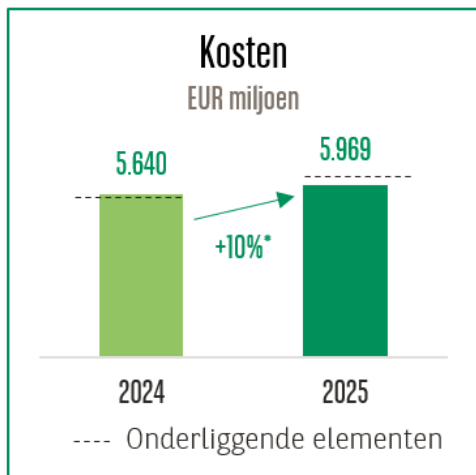
Bij BGL BNP Paribas stegen de inkomsten in de Commerciële Bank-activiteiten dankzij een stijging in nettorente-inkomsten op deposito's, ondersteund door hogere marges en volumes, terwijl een negatief marge-effect woog op de nettorente-inkomsten op leningen.

De opbrengsten van Arval & Leasing Solutions waren significant lager in vergelijking met 2024. Die daling werd gedreven door lagere inkomsten op tweedehandstvoertuigen bij Arval, getroffen door de aanhoudende normalisatie van de prijzen van tweedehandswagens (voornamelijk in de eerste helft van 2025). Arval realiseerde echter een sterke organische groei van +13% gesteund door de consistente uitbreiding van de gefinancierde vloot en hogere marges. Bij Leasing Solutions leidde de lichte groei van de gefinancierde uitstaande bedragen en hogere commissie-inkomsten tot hogere opbrengsten.

De inkomsten stegen bij Turk Ekonomi Bankasi (TEB), te verklaren door hogere resultaten uit marktactiviteiten voor klanten in een context van hoge volatiliteit in rentevoeten en wisselkoersen (voornamelijk in de eerste helft van 2025). De netto-intrestmarge steeg, komende uit hogere commerciële marges op leningen aan klanten en deposito's en werd verder gesteund door een hoger nettocommissie-inkomen.



Kosten beïnvloed door de inflatie en commerciële activiteiten



Bij **BNP Paribas Fortis** stegen de kosten voornamelijk door een hogere bijdrage aan het depositogarantiestelsel en investeringen om de bank voor te bereiden op de toekomst, terwijl een verdere strikte kostenbeheersing en efficiëntieprogramma's werden aangehouden om de impact van inflatie te compenseren.

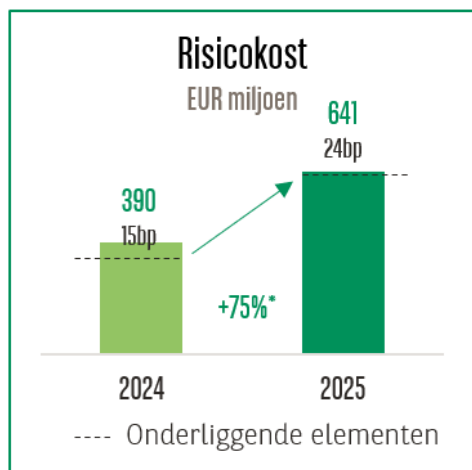
De kosten bij **Arval & Leasing Solutions** stegen om de bedrijfsontwikkeling en de groei van de activiteiten te ondersteunen.

De kostenstijging bij **TEB** was het gevolg van aanhoudende hyperinflatie in de Turkse economie (inflatiepercentage van 31% in december 2025).

Brutobedrijfsresultaat van 4.626 miljoen euro of +3%*, maar +21%* exclusief de impact van prijzen van tweedehandswagens bij Arval

Het brutobedrijfsresultaat bedroeg 4.626 miljoen euro, een stijging met +3%* (+21%* exclusief normalisatie van prijzen van tweedehandswagens bij Arval). De kosten-batenratio steeg van 54,8% in 2024 naar 56,3% in 2025. Bankbelastingen droegen 5,6% bij in de kosten-batenratio.

Voorzichtig risicoprofiel met een normaliserende risicokost van 24 bp



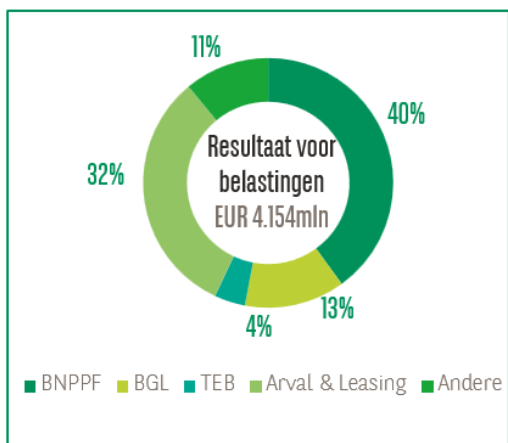
Bij **BNP Paribas Fortis** nam de risicokost toe vergeleken met een situatie van nettoterugnage in 2024 maar bleef op een laag niveau. Bij **BGL BNP Paribas** was de risicokost dicht bij nul in 2024. In 2025 steeg hij, maar bleef ook op een laag niveau.

De risicokost bij **Arval & Leasing Solutions** was stabiel in vergelijking met 2024

De risicokost bij **TEB** steeg door hogere wanbetalingen in een context van hoge inflatie en niet volledig geïndexeerde lonen, hoewel die onder het Turkse marktgemiddelde bleven.



Het geconsolideerde bedrijfsresultaat bedraagt 4,2 miljard euro



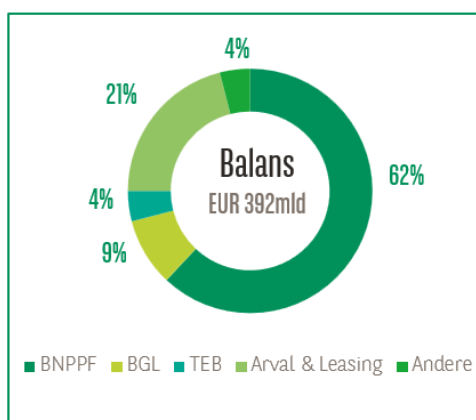
Het aandeel in het resultaat van de ondernemingen waarop de vermogensmutatiemethode toegepast wordt, bedroeg 412 miljoen euro in 2025 in vergelijking met 465 miljoen euro in 2024. De daling werd voornamelijk verklaard door de verkoop van de deelneming in BNP Paribas Asset Management aan BNP Paribas op 2 juli 2025 en door de winst op de verkoop van de niet-bancaire activiteiten van Isabel in het derde kwartaal van 2024 (beide impacten geneutraliseerd in de herwerkte elementen), gedeeltelijk gecompenseerd door betere resultaten bij BNP Paribas Bank Polska.

De winst voor belastingen daalde met -3%* vergeleken met 2024 en steeg met +15%* exclusief de normalisatie van de prijzen voor tweedehandswagens bij Arval.

De winstbelastingen bedroegen 1.124 miljoen euro in 2025. In 2025 bedroeg de effectieve belastingvoet 30%, ten opzichte van 29% in 2024.

De nettowinst toewijsbaar aan de aandeelhouders bedroeg 2.577 miljoen euro, een daling met -7%* in vergelijking met 2024, maar een stijging met +13%* exclusief de normalisatie van de prijzen voor tweedehandswagens bij Arval.

Solide balans en financiële structuur



Het geconsolideerde balanstotaal bedroeg 392,2 miljard euro op 31 december 2025, een stijging met 18,9 miljard euro* in vergelijking met 31 december 2024. De bank had voor 273,0 miljard euro leningen aan klanten³, een stijging met 7,5 miljard euro*, en 213,0 miljard euro klantendeposito's⁴, een toename van 4,5 miljard euro*.

De geconsolideerde Common Equity Tier 1 ratio¹ bleef sterk en stond op 13,3%, in vergelijking met 14,0% op 31 december 2024. De daling van die ratio wordt verklaard door de impact van de eerste toepassing van Basel IV op 1 januari 2025.

De niet-geconsolideerde Liquidity Coverage Ratio bedroeg 138%, in vergelijking met 139% op 31 december 2024.



Voetnoten

*Exclusief niet-recurrente elementen, d.w.z. bij constante consolidatiekring, constante wisselkoersen en met uitsluiting van andere eenmalige resultaten.

¹ Phased-in.

² Activiteiten in België omvatten: “BNP Paribas Fortis”, Arval & Leasing Solutions-activiteiten in België, “Alpha Credit” en “AG Insurance”

³ Leningen aan en vorderingen op klanten exclusief effecten en cessie-retrocessie-overeenkomsten en inclusief de gefinancierde vloot van Arval.

⁴ Schulden aan klanten exclusief cessie-retrocessie-overeenkomsten (‘repos’) en inclusief kasbons.

⁵ Inclusief BNP Paribas Fortis exclusief CIB international, Arval & Leasing Solutions in België, Alpha Credit.

⁶ Inclusief BNP Paribas Fortis exclusief CIB international, Leasing Solutions in België, Alpha Credit.

⁷ Commerciële Bank in België scope, exclusief Activa onder Beheer.

⁸ Risicokost tegenover gemiddeld uitstaande leningen over de periode.

⁹ Op niet-geconsolideerde basis.

¹⁰ De wijzigingen zijn als volgt berekend:

- $c = a - b$
- $d = c / b$
- $g = (a - e) - (b - f)$
- $h = g / (b - f)$

¹¹ De herwerkte items in de resultatenrekening hebben betrekking op de volgende elementen::

- Aanpassingen voor constante wisselkoersen, die vooral te maken hadden met de devaluatie van de Turkse lira.
- Aanpassingen voor een constante consolidatiekring, vooral de verkoop van de deelneming in BNP Paribas Asset Management aan BNP Paribas op 2 juli 2025, verkoop van BNP Paribas Factor GmbH per K1 2024 en liquidatie van het BNP Paribas Fortis NY bijkantoor in K4 2025.
- Andere eenmalige resultaten, voornamelijk gerelateerd aan, in 2025 (i) de resterende winst op de verkoop van de non-bancaire activiteiten van Isabel, (ii) winst op de verkoop van de deelname in BNP Paribas Asset Management aan BNP Paribas op 2 juli 2025, en in 2024 en 2025, (iii) de IAS 29-behandeling van hyperinflatie in Turkije, (iv) de transformatie-, herstructurerings- en aanpassingskosten en (v) de resterende niet-operationele inkomsten, en daarmee samenhangende vennootschapsbelasting en minderheidsbelangen.

¹² De kostenbaten-ratio wordt berekend door de totale bedrijfskosten en de depreciatie (absolute waarde) te delen door de totale opbrengsten (nettobankresultaat).

¹³ Het rendement op normatief eigen vermogen wordt berekend door de nettowinst toewijsbaar aan aandeelhouders (absolute waarde gecorrigeerd met de vergoeding van de ‘Additional Tier 1’ instrumenten van het jaar) te delen door het normatief eigen vermogen (13% van de gemiddelde risicogewogen activa van de huidige periode). We hebben afstand genomen van ROE (Return on Equity) en evolueerden naar RONE (Return on Normative Equity) omdat RONE de resultaten meet ten opzichte van een vereist doelniveau van eigen vermogen, wat een getrouwer beeld geeft van de waardecreatie ten opzichte van het kapitaal dat dient aangehouden te worden.

¹⁴ De structuur van de consolidatiekring omvat:

- **“BNP Paribas Fortis”**: hoofdzakelijk de juridische entiteit BNP Paribas Fortis en enkele kleinere filialen, vooral in België, waaronder juridische entiteiten van Factoring en Private Equity businesses;
 - De voornaamste businesses zijn Commerciële Bank in België en Corporate & Institutional Banking.
- **“BGL BNP Paribas”**: hoofdzakelijk de juridische entiteit BGL BNP Paribas (50% eigendom) en enkele kleinere filialen, vooral gevestigd in Luxemburg;
 - De voornaamste business is de Commerciële Bank in Luxemburg.
- **“Turk Ekonomi Bankasi”**: hoofdzakelijk de juridische entiteit Turk Ekonomi Bankasi (“TEB”) (49% eigendom) en enkele kleinere filialen, vooral gevestigd in Turkije;
- **“Arval & Leasing Solutions”**: alle juridische entiteiten van Arval (100% eigendom) en Leasing Solutions (25% eigendom).
- **“Andere entiteiten”**: hoofdzakelijk Personal Finance (100% eigendom) en de participaties geconsolideerd via de vermogensmutatiemethode, vooral AG Insurance gevestigd in België (25% eigendom), BNP Paribas Bank Polska gevestigd in Polen (24% eigendom) en BNP Paribas Asset Management met internationale activiteiten (33% eigendom, tot 2 juli 2025).



Perscontacten

Valéry Halloy

valery.halloy@bnpparibasfortis.com

+32 (0)475 78 80 97

Hilde Junius

hilde.junius@bnpparibasfortis.com

+32 (0)478 88 29 60

Jeroen Petrus

jeroen.petrus@bnpparibasfortis.com

+32 (0)498 32 14 94

BNP Paribas Fortis (www.bnpparibasfortis.com) biedt in België een totaalpakket van financiële diensten aan particulieren, zelfstandigen, vrije beroepers, ondernemingen en publieke instellingen. Op het gebied van verzekeringen werkt BNP Paribas Fortis nauw samen, als verbonden agent, met AG Insurance, leider op de Belgische markt. De bank verstrekt internationaal ook maatoplossingen aan vermogende particulieren, grote ondernemingen en publieke en financiële organisaties. Daarbij maakt zij gebruik van de knowhow en het wereldwijde netwerk van BNP Paribas.

BNP Paribas (www.bnpparibas.com) is de grootste bank van de Europese Unie en een belangrijke internationale bancaire speler. De bank is actief in 63 landen en telt bijna 183.000 medewerkers. De groep bekleedt sleutelposities in haar drie kernactiviteiten: Commercial, Personal Banking & Services voor alle commerciële banken van de groep en verschillende gespecialiseerde metiers, zoals BNP Paribas Personal Finance en Arval; Investment & Protection Services voor spaar-, beleggings- en verzekeringsoplossingen; en Corporate & Institutional Banking, dat zich op bedrijfsklanten en institutionele klanten toelegt. Op basis van haar solide, gediversifieerde en geïntegreerde model helpt de groep al haar klanten (particulieren, verenigingen, ondernemers, kmo's, grote bedrijven en institutionele klanten) hun projecten te realiseren met financierings-, beleggings-, spaar- en verzekeringsoplossingen. BNP Paribas heeft vier thuismarkten in Europa (België, Frankrijk, Italië en Luxemburg) en ontplooit zijn geïntegreerde commercialbankingmodel ook in het Middellandse Zeegebied, Turkije en Oost-Europa. Als vooraanstaande internationale bancaire speler beschikt de groep over toonaangevende platformen en metiers in Europa, een sterke aanwezigheid in Noord- en Zuid-Amerika en solide en snelgroeiende activiteiten in Azië-Pacif. BNP Paribas hanteert in al zijn activiteiten een maatschappelijk verantwoorde en milieubewuste aanpak. Zo kan het meebouwen aan een duurzame toekomst en tegelijkertijd goede resultaten en de stabiliteit van de groep verzekeren.



**BNP PARIBAS
FORTIS**